



Foto: Thinkstock/iStock/chingyunsong

3 Grußwort

Hin zu intergrierender Zusammenarbeit
Zhu Wanjin, Generalkonsul der Volksrepublik China in München

MÄRKTE

6 Zielmarkt Europa

Strategische Investitionen aus China

8 „In Großbritannien agieren Chinesen als Finanzinvestoren“

Interview mit Moritz Freiherr Schenck, KPMG

10 Direktinvestitionen als Motor für Chinas Internationalisierung

Europa als attraktive Zielregion für M&A-Investoren aus China
Dr. Margot Schüller und Dr. Yun Schüler-Zhou

14 „Der politische Kontakt ist entscheidend“

Interview mit Rudolf Scharping

16 China und NRW – eine dynamische Partnerschaft

Das industrielle Herzland lockt Investoren aus dem Reich der Mitte
Petra Wassner

18 „Die größte Herausforderung bleibt die Fülle an Regularien“

Im Gespräch mit Edith Weymayr und Martin Rock, Commerzbank

20 „Chinas Unternehmen entdecken Bayern als F&E-Standort“

Interview mit Dr. Wolfgang Hübschle, Invest in Bavaria

UNTERNEHMEN

22 Der Retter kommt aus China

Shunfeng-Gruppe holt S.A.G Solarstrom aus der Insolvenz

24 „Wir gehören jetzt zu einem internationalen Clean-Energy-Konzern“

Im Gespräch mit Dr. Karl Kuhlmann, S.A.G Solarstrom

26 Sentiment: Nach der Übernahme

Erfahrungsberichte von Pfaff, Putzmeister und Aweco

30 Private Equity-Beteiligung mit China-Perspektive

Neue Optionen zum Aufbau des China-Geschäfts
Henning von Oertzen und Daniel Mahnert-Lueg

32 Grenzen überschritten

Spanien, China, Schweiz: Übernahme von Savera durch Partners Group

34 Ein Investor nimmt Maß

Beteiligungsgesellschaft Fosun steigt bei Tom Tailor ein

36 Fallstudie einer öffentlichen Übernahme

AVIC übernimmt KHD in einer komplexen Transaktion
Martina Rothe und Matthias von Oppen

40 „Es gibt kein Cashing-out“

Alexander Tietze und Maximilian Fischer im Gespräch zum Snowbird-IPO

42 Erfolgsfaktoren deutsch-chinesischer M&As

Geglückte Übernahmen bei Trumpf und Degen
Daniela Fehring und Sandy Zhang

STANDPUNKT

44 Aller guten Dinge sind vier

Chinesische Finanzinvestoren als neue Käufergruppe
Marc Szepan

WISSEN

46 Das Beste aus zwei Kulturen verbinden

Die richtige HR-Strategie bei Übernahmen
Michael Güttes und Dr. Alexander Bolz

50 Mit Geduld zum Ziel

Vom Window Shopping hin zu realen Investitionen
Dr. Mark-Alexander Huth

52 Haftungsrisiken für chinesische GmbH-Geschäftsführer

Worauf Unternehmer aus China in Deutschland achten müssen
Dr. Björn Etgen

54 Dispute Resolution in Chinese-German M&A Deals

Litigation or arbitration? Which one to choose for an M&A contract
Nigel Binnerley, Alexandra Rose, Zhongdong Zhang

NETZWERK

56 M&A China/Deutschland Netzwerk

Einblicke in die Cross-Border-M&A-Community

58 Wir über uns

Die „Plattform M&A China/Deutschland“ stellt sich vor

59 Plattformpartner im Portrait

62 Netzwerk-Events und Mediapartnerschaften

63 Inserentenverzeichnis/Impressum

Im Rahmen der Unternehmergeedition erscheint am 15. Oktober auch die Ausgabe 5/2014 zum Thema „Personal“.

